

整线整合 + 低碳成型！协易伺服冲床助力东南亚制造升级 ——对话台湾协易机械总经理李丞伟先生



李总您好，协易机械亮相东南亚核心的 METALEX 机床展，结合泰国作为亚洲电动车制造中心的市场机遇，本次展会主要希望传递怎样的品牌战略与市场布局重点？

METALEX 是东南亚最具代表性的机床与金属加工展会，今年协易机械再次参展，我们希望传达的不只是产品，而是“协易如何提供低碳制造成型技术，与客户一起迈向制造升级”的品牌方向。

特别是泰国市场正朝向亚洲电动车制造中心快速迈进，无论是车用结构件、动力系统零组件、电池与能源相关金属成型需求，都正进入高速扩张期，而汽车产业的金属成型冲压技术也正是协易长期深耕的专业领域。

面对泰国与东南亚制造业加速升级的市场机会，协易在本次展会聚焦“节能、智能、整线整合”三大产品



核心，并以实机展示的方式，让参观者直接感受协易技术在真实生产情境中的价值。本次特别以 C 型直驱伺服冲床 SDN1-110 结合 NCE-400 三合一送料机作为展出主轴，并搭配实际量产的“扣件”连续模进行现场冲压示范。透过钟摆曲线的实际运行，参观者能看到伺服冲床在精度、速度、节能与稳定度上的差异化表现，也能

看见整线整合后的高效率流程。同时，在展示区，我们也安排了双极板成形技术专区，展出双极板实际冲压样品搭配宣传影片，并由现场人员说明双极板的产品特性、材料挑战，以及伺服冲床在成型制程中的关键优势，让客户能直观从外观精度与细部结构感受伺服成形的质量差异。

透过这一次 METALEX 展览会，我们希望全面展示协易在东南亚市场的长期视野与技术优势，协易在泰国及周边的在地化布局，包括服务体系与技术支援，都将进一步强化，确保客户在导入协易设备后能获得最可靠、实时且专业的支持。协易不只是提供冲床设备，我们更希望成为客户迈向高质量、低能耗、智能化制造的长期伙伴，与更多企业共同迎向电动车、新能源与高精密制造的成长契机。

协易在大吨位冲床、智能伺服冲床领域拥有深厚技术积淀，且在泰国市场的销



售一直稳步增长，本次展会主推的产品如何精准匹配当地汽车、3C 等产业的升级需求？

协易在大吨位机械冲床与伺服冲床领域深耕多年，并在泰国市场累积了稳定的客户基础与实际应用成果。面对当地汽车产业链升级、3C 制造精密度提升以及新能源产业快速成长的趋势，此次展出的产品均以“高度匹配东南亚产业需求”为核心思考。大吨位机械冲床以高刚性机身与高稳定性著称，特别适用于车用结构件、底盘件、电池箱等大型零件生产，可满足客户对连续生产、强度一致性与



协易深耕金属成型冲床设备领域超过六十年，我们一直将产品研发与技术创新视为公司的根本竞争力。面对市场应用趋势，我们持续投资于新世代伺服冲床技术、高刚性机身设计以及大型冲床的优化，以支援新能源车、结构件与高刚性材料成型时所需的生产条件。

模具寿命等要求；而伺服冲床则可针对新能源冲压应用、或是薄板、难成型复合材料提供更高精度与更灵活的成型能力，透过可程序化曲线控制进一步降低材料浪费、提升产品的良率。此次协易在展会中所展示的就是与当地实际生产场景相同的整线配置，包含三合一送料机、连续模具与伺服曲线运行示范，呈现整线稳定性、效率与节能效益，让客户能直接看到设备在实际制造场景中的表现。

面对东盟制造业 90% 设备依赖进口的蓝海，以及泰国更严格的生产标准要求，您计划如何依托协易的全球服务网络与智能成型解决方案，进一步扩大在东南亚市场的份额？

东南亚制造业的快速扩张，使得市场对高质量金属成形设备与可靠售后服务的需求大幅提升，客户在设备选择上更重视产品的稳定性、技术支持与实时服务等。协易以全球服务网络为基础，提供具备可靠、效率与节能优势的金属成型解决方案，从而深化在东南亚市场的影响力。协易多年来在泰国、越南、印尼等地已建立起完整的服务体系，包含技术人员培训、

零件供应、定期维护及产线问题实时支援等，让客户在导入协易设备后能享有快速且可信赖的售后服务。同时，我们也透过整线整合能力，提供从模具试作、送料系统、自动化周边等的解决方案，协助客户缩短导入时程并提升生产效率。面对泰国逐步提升的生产质量标准与产业升级需求，协易将持续投资在地技术能量与展示能力，成为客户迈向智慧制造的重要伙伴。

从行业趋势来看，全球机床市场正以 7.5% 的年复合增长率扩张，智能化、自动化成为核心竞争力，协易深耕金属成型设备领域 60 余年，在产品研发、技术创新上有哪些新动作，以巩固协易的领先地位？

协易深耕金属成型冲床设备领域超过六十年，我们一直将产品研发与技术创新视为公司的根本竞争力。面对市场应用趋势，我们持续投资于新世代伺服冲床技术、高刚性机身设计以及大型冲床的优化，以支援新能源车、结构件与高刚性材料成型时所需的生产条件。同时，我们在智能化方面也有重要进展，包括智慧冲压方案



SIMS+，协助客户在设备运行中实时掌握质量变化、能耗状态与维护需求，并减少停机风险。

因应全球气候变迁与低碳制造的产业潮流，协易更深化伺服冲床在节能方面的优势，采用自主开发的伺服马达技术，不仅能有效降低运转能耗，亦具备回生发电功能，于设备减速时回收能量、提升整体能源使用效率，协助客户在制造过程中实现更低碳、更具永续竞争力的产线。

在技术应用面，协易在高复杂度、高硬度、超薄材、复合材料等工艺领域持续突破，让我们能在汽车、工业、家电、信息等既有市场保持领先地位，同时积极拓展新能源车、航天、医疗等高成长且高技术门槛的应用领域。

透过持续强化智能生产能力与预防服务效率，我们希望让客户“用得安心、投资放心、合作上心”，这些创新技术的投入不仅让协易保持产品稳定性与高性能，也使协易机械能成为客户在智慧制造与产业升级道路上最值得信赖的长期伙伴，与客户共同创造双赢价值。

在您看来，泰国和中国市场有什么不同？协易又有什么样的市场策略？

泰国与中国都是亚洲重要的制造基地，但在市场结构、客户需求与产业发展型态仍有显著差异。

泰国市场以跨国车厂及 Tier 1 一

级供应链为主，对设备的稳定性、制程一致性及自动化导入有高度需求，导入节奏相对快速，并特别重视能源效率与长期维运的可靠度。相较之下，中国市场拥有完整的产业链与庞大的制造规模，竞争激烈，客户在效率、成本、产能弹性与交期上要求更严苛，同时当地自主品牌选择众多，使得差异化与高阶技术成为突围关键。

针对这些差异，协易在两地采取不同的市场策略。在泰国，我们聚焦核心产品与高耐用性设备，强调稳定性与成本效益，强调“整线解决方案”与“伺服技术”的价值，结合当地产业特点推出客制化解决方案与实时服务能力，协助客户提升产品良率与生产效率，建立长期合作伙伴关系，强化售后服务与培训，并借助代理商网络扩大市场覆盖。在中国市场，制造业正加速向高精密与智慧化发展，随着新能源车、高精密零件与高强度材料加工的需求快速上升，越来越多企业开始从传统冲床转向伺服设备，以提升制程稳定度、成型精度与能源效率，使伺服冲床的需求快速升温。整体来说，中国伺服冲床市场仍具相当大的成长空间，客户对于工艺导入、曲线设定与自动化整合的需求也在快速增加。面对这样的市场特性，协易将以技术深度与可靠的产品性能为基础，逐步扩大在伺服应用领域的市场份额，建立更明确的高阶设备品牌定位。

透过因地制宜的策略，协易希望在不同市场环境中展现最适配的竞争力，并持续深化品牌在全球金属成型产业的影响力。